

## **Betalingen in opkomende economieën blijven steeds langer uit**

*Wereldwijd onderzoek: Vorderingen in Nederland het snelst voldaan*

's Hertogenbosch, 17 juli 2015 – Uitstaande vorderingen van Nederlandse bedrijven worden van de meest ontwikkelde wereldeconomieën het snelste voldaan. Het duurt gemiddeld 47 dagen voor een vordering betaald is. Dat blijkt uit wereldwijd onderzoek van kredietverzekeraar Euler Hermes, waarin het betalingsgedrag van beursgenoteerde bedrijven in de ontwikkelde economieën wordt vergeleken met die in opkomende economieën. Nederland deelt de eerste plek met Rusland.

Het wereldwijde gemiddelde van de DSO (Days Sales Outstanding) is 66 dagen. Duitsland, waar een vordering na 53 dagen voldaan wordt, neemt op de lijst een derde plaats in. Italiaanse bedrijven moeten het langst wachten: gemiddeld 99 dagen.

Ten opzichte van 2014 behoudt Nederland zijn topositie. Rusland moet, conform de wereldwijde stijgende trend van de afgelopen jaren, 2 dagen optellen bij de gemiddelde DSO. Walter Toemen, directeur Risk bij Euler Hermes: 'Rusland en Nederland delen dan wel de eerste plek, dat betekent niet dat de betalingscultuur vergelijkbaar is. Zo is het lage Russische cijfer te verklaren door het gebrek aan vertrouwen op open account zaken te doen bij beursgenoteerde bedrijven.' Nederland komt als goed betalend land uit de bus door de aantrekkende economie. Toemen: 'Bij gebrek aan voldoende steun van de bank, willen binnenlandse bedrijven het uitstellen van betaling wel als een manier gebruiken om liquiditeit te managen. Maar door de aantrekkende economie is dit steeds minder vaak nodig.'

### **Opkomende economieën krijgen later betaald**

De DSO wereldwijd beweegt zich nu vier jaar rond hetzelfde getal van 66 dagen. Het is met name het getal voor de opkomende economieën dat een steeds grotere negatieve uitslag vertoont. Landen behorende tot deze groep gingen van 10 dagen beneden het gemiddelde naar 5 dagen erboven. Internationalisatie en economische crisis zijn de belangrijkste veroorzakers voor deze ontwikkeling.

### **Betaalgedrag binnen sectoren**

Met uitzondering van de olie- en gasector (voldoende cashgeneratie) hebben vooral de volgende sectoren last van lange DSO termijnen: technologie, industriële goederen en automotive. Deze markten zijn ook de belangrijkste binnen de opkomende economieën. De eerste twee sectoren vertonen de hoogste DSO met respectievelijk 91 en 77 dagen. De sector industriële goederen wordt met name gedreven door Chinese volumes.

Italië scoort het hoogste DSO, gemiddeld 99 dagen. Technologie en industriële goederen eindigen daar respectievelijk op 149 en 95 dagen. Vaak in de hand gewerkt door zeer traag betalende overheidsinstanties.

Vanwege het business to consumer aspect eindigt retail nog steeds op de laagste DSO, gemiddeld 34 dagen.

### **Verandering in Chinese betaalgedrag**

De stijging van de duur waarmee aan uitstaande betalingen wordt voldaan is het grootst in Rusland, China en Brazilië. De gemiddelde DSO van China is 74. Een stijging van 22 dagen ten opzicht van 2007. Toemen: 'De verandering in het Chinese betaalgedrag valt te verklaren door drie factoren: Chinese bedrijven hanteerden de afgelopen jaren kredieten om nieuwe, internationale klanten te werven. Daarnaast hebben de Chinese bedrijven te lijden onder de economische tegenwind wat ten koste gaat van betalingen aan hun eigen leveranciers en cliënten. Tot slot is de kredietverlening tussen bedrijven uitgegroeid tot een van de grootste alternatieve financieringsmanieren aangezien bankkredieten en schaduwbankieren het afgelopen jaar zijn teruggedrongen.'

## Over het rapport

Het rapport "[Payment Behavior – Who's Paying The Piper](#)" van Euler Hermes is ontwikkeld in samenwerking met financiële dienstverlener Bloomberg. In het rapport wordt de gemiddelde DSO (Days Sales Outstanding) van 15 landen en 11 sectoren geanalyseerd en afgezet tegen het verleden. DSO, een term die het aantal dagen tussen facturatie en betaling aanduidt, is een wereldwijd erkend begrip dat een indicatie geeft van de gezondheid van een organisatie en de kans op financiële druk op bedrijven lager in de aanleveringsketen.

**Euler Hermes** is wereldmarktleider op het gebied van kredietverzekeringen en een van de leiders op het gebied van (bank)garanties en incasso. Met ruim 100 jaar ervaring en 6000 medewerkers in meer dan 50 landen biedt Euler Hermes een uitgebreide dienstverlening aan B-to-B klanten in zowel klein-, midden- en grootbedrijf als multinationals, die hun debiteuren willen verzekeren. De groep heeft in **2014 een omzet van €2.5 miljard geboekt.**

Euler Hermes heeft een credit intelligence netwerk ontwikkeld om de financiële stabiliteit van meer dan 40 miljoen bedrijven te analyseren. De groep heeft in 2014 in totaal **€360** miljard transacties beschermd.

Euler Hermes, dochtermaatschappij van Allianz, is genoteerd aan NYSE Euronext Parijs. Euler Hermes heeft een **AA- rating** van Standard & Poor's en Dagong Europe.

Meer informatie: [www.eulerhermes.nl](http://www.eulerhermes.nl), [www.economischetrends.nl](http://www.economischetrends.nl) of twitter [@EulerHermesNL](https://twitter.com/EulerHermesNL)

### **Contact:**

Euler Hermes Nederland  
Sabine Weppner

tel. +31 (0)73 688 96 65

[sabine.weppner@eulerhermes.com](mailto:sabine.weppner@eulerhermes.com)

**Cautionary note regarding forward-looking statements:** The statements contained herein may include statements of future expectations and other forward-looking statements that are based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance or events to differ materially from those expressed or implied in such statements. In addition to statements which are forward-looking by reason of context, the words "may", "will", "should", "expects", "plans", "intends", "anticipates", "believes", "estimates", "predicts", "potential", or "continue" and similar expressions identify forward-looking statements. Actual results, performance or events may differ materially from those in such statements due to, without limitation, (i) general economic conditions, including in particular economic conditions in the Euler Hermes Group's core business and core markets, (ii) performance of financial markets, including emerging markets, and including market volatility, liquidity and credit events (iii) the frequency and severity of insured loss events, including from natural catastrophes and including the development of loss expenses, (iv) persistency levels, (v) the extent of credit defaults, (vi) interest rate levels, (vii) currency exchange rates including the Euro/U.S. Dollar exchange rate, (viii) changing levels of competition, (ix) changes in laws and regulations, including monetary convergence and the European Monetary Union, (x) changes in the policies of central banks and/or foreign governments, (xi) the impact of acquisitions, including related integration issues, (xii) reorganization measures, and (xiii) general competitive factors, in each case on a local, regional, national and/or global basis. Many of these factors may be more likely to occur, or more pronounced, as a result of terrorist activities and their consequences.

The company assumes no obligation to update any forward-looking statement.

---