

## **Nederland positiever over handelsrelatie dan Duitsland**

### *Driekwart Nederlandse en helft Duitse ondernemers wenst intensievere samenwerking*

's-Hertogenbosch, 24 september 2015 – Nederlandse ondernemers zijn enthousiaster over de handelsrelatie met Duitsland dan de Duitsers over de handelsrelatie met Nederland. Twee derde van de BV Nederland noemt de samenwerking in zijn sector tussen Nederland en Duitsland succesvol en kan daar ook voorbeelden van noemen. Dat geldt omgekeerd voor slechts een kwart van de Duitse ondernemers. Ook zijn Nederlanders positiever over het gemak waarmee de relatie verloopt: 84 procent van de Nederlanders tegenover 58 procent van de Duitse ondernemers. Dit blijkt uit een onderzoek van kredietverzekeraar Euler Hermes naar de Duits-Nederlandse handelsrelatie.

De export naar Duitsland is goed voor 21 procent van het Nederlandse totaal. In 2016 bedraagt de toegevoegde waarde van de exportrelatie 4,8 miljard, zo verwacht Euler Hermes. Voor Duitsland is de Nederlandse export goed voor 6 procent van het totaal met een geschatte waarde van 5,8 miljard in 2016. Ana Boata, Econome Europa Euler Hermes Research Center: 'Nederland exporteert voornamelijk halffabricaten aan de Duitse economie, een concurrentiegevoelige praktijk aangezien het zich vroeger in de productieketen bevindt. 82 procent van de Nederlandse bedrijven die zich oriënteert op het uitbreiden van export richt zich op de Duitse markt. Dat geldt andersom voor 20 procent van de Duitse bedrijven. De verhouding verklaart waarom Nederlandse ondernemers enthousiaster zijn over de handelsrelatie dan de Duitsers: Nederlandse ondernemers zijn meer afhankelijk van de Duitse markt dan andersom.'

#### **Slechts 44% procent Nederlandse bedrijven ziet brood in Topsectorenbeleid**

De helft van de Duitse bedrijven en driekwart van de Nederlandse bedrijven verwacht dat een betere samenwerking tussen Duitsland en Nederland hun bedrijf verder kan helpen. 57 procent van de Nederlandse bedrijven gaat zelfs uit van een inkomsttoename van meer dan 10 procent. Boata: 'Zowel de Nederlandse als de Duitse overheid biedt regelingen om de internationale handelspositie te stimuleren. In Nederland is dat het Topsectorenbeleid, in Duitsland het Industry 4.0. programma. Desondanks is slechts 46 procent van de Nederlandse respondenten en 58 procent van de Duitse bekend met de regelingen om de samenwerking te optimaliseren. Van hen gelooft 44 procent van de Nederlandse ondernemers dat het een toereikende maatregel is, terwijl slechts 12 procent van de Duitsers die mening deelt.'

#### **Meer behoefte aan bilaterale samenwerking**

Ondernemers zien meer in een bilaterale samenwerking tussen Nederland en Duitsland op andere beleidsterreinen: 63 procent van de Duitse exporteurs en 79 procent van de Nederlandse exporteurs gelooft dat een samenwerking op het gebied van onder andere beleid en educatie een positieve stap is voor hun bedrijf. Johan Geeroms, Senior Risk Manager van Euler Hermes Nederland: 'Het verlangen van ondernemers om het beleid af te stemmen is begrijpelijk. Een puur bilaterale samenwerking is voor Duitsland echter een brug te ver. Beter is het om innovatiebudget anders te besteden. Nederlandse investeerders moeten meer risico's durven nemen. Nu wordt er alleen geïnvesteerd in innovaties die helemaal afgerond zijn.'

*Het volledige rapport is beschikbaar op <http://www.economischetrends.nl/economisch-onderzoek/>*

**Euler Hermes** is wereldmarktleider op het gebied van kredietverzekeringen en een van de leiders op het gebied van (bank)garanties en incasso. Met ruim 100 jaar ervaring en 6000 medewerkers in meer dan 50 landen biedt Euler Hermes een uitgebreide dienstverlening aan B-to-B klanten in zowel klein-, midden- en grootbedrijf als multinationals, die hun debiteuren willen verzekeren. De groep heeft in **2014 een omzet van €2.5 miljard geboekt.**

Euler Hermes heeft een credit intelligence netwerk ontwikkeld om de financiële stabiliteit van meer dan 40 miljoen bedrijven te analyseren. De groep heeft in 2014 in totaal €360 miljard transacties beschermd.

Euler Hermes, dochtermaatschappij van Allianz, is genoteerd aan NYSE Euronext Parijs. Euler Hermes heeft een **AA- rating** van Standard & Poor's en Dagong Europe.

Meer informatie: [www.eulerhermes.nl](http://www.eulerhermes.nl), [www.economischetrends.nl](http://www.economischetrends.nl) of twitter [@EulerHermesNL](https://twitter.com/EulerHermesNL)

**Contact:**

Euler Hermes Nederland  
Sabine Weppner

tel. +31 (0)73 688 96 65

[sabine.weppner@eulerhermes.com](mailto:sabine.weppner@eulerhermes.com)

Cautionary note regarding forward-looking statements: The statements contained herein may include statements of future expectations and other forward-looking statements that are based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance or events to differ materially from those expressed or implied in such statements. In addition to statements which are forward-looking by reason of context, the words "may", "will", "should", "expects", "plans", "intends", "anticipates", "believes", "estimates", "predicts", "potential", or "continue" and similar expressions identify forward-looking statements. Actual results, performance or events may differ materially from those in such statements due to, without limitation, (i) general economic conditions, including in particular economic conditions in the Euler Hermes Group's core business and core markets, (ii) performance of financial markets, including emerging markets, and including market volatility, liquidity and credit events (iii) the frequency and severity of insured loss events, including from natural catastrophes and including the development of loss expenses, (iv) persistency levels, (v) the extent of credit defaults, (vi) interest rate levels, (vii) currency exchange rates including the Euro/U.S. Dollar exchange rate, (viii) changing levels of competition, (ix) changes in laws and regulations, including monetary convergence and the European Monetary Union, (x) changes in the policies of central banks and/or foreign governments, (xi) the impact of acquisitions, including related integration issues, (xii) reorganization measures, and (xiii) general competitive factors, in each case on a local, regional, national and/or global basis. Many of these factors may be more likely to occur, or more pronounced, as a result of terrorist activities and their consequences.

The company assumes no obligation to update any forward-looking statement.

---