

PERSBERICHT

## Nederlandse investeringsklimaat niet toegerust op innovatie High-Tech sector in eigen land

*Buitenlandse geldschieters domineren Nederlandse High-Tech investeringsmarkt*

's Hertogenbosch, 1 juli 2015 – De Nederlandse investeringscultuur is niet toegerust op het investeren in innovatie in de High-Tech sector. Zowel particuliere investeerders als instanties missen vaak de specialistische kennis en het inzicht om investeringen in innovatie in deze sector op waarde te kunnen schatten. Buitenlandse investeerders streven daarbij regelmatig Nederlandse investeerders voorbij als het gaat om investeringen in de High-Tech sector. Dit blijkt uit een rapport van kredietverzekeraar Euler Hermes, in samenwerking met Brainport Industries.

In tegenstelling tot buitenlandse investeerders, stelt de Nederlandse investeringscultuur veilig en snel rendement op de investering centraal. De High-Tech sector leent zich hier echter slecht voor. Daarnaast wordt weinig budget toegewezen voor investeringen in de sector. Walter Toemen, directeur Risk bij Euler Hermes: 'De shareholder-value is in Nederland dermate belangrijk geworden dat het steeds vaker innovatie dwars zit. In Nederland moet één investering meteen raak zijn. In bijvoorbeeld de VS wordt er tien keer geïnvesteerd, waarvan er altijd wel één succesvol is. Vooral institutionele investeerders hechten veel belang aan verwacht rendement. Dat is moeilijk in te schatten bij dit type innovatie omdat het hen aan vakspecifieke kennis ontbreekt. Pas wanneer er sterke garanties zijn of grote marktpartijen zich aan het project verbinden, zijn banken bereid om te investeren. Dit heeft als gevolg dat Nederlandse investeerders vaak de boot missen als het gaat om innovatiekansen van eigen bodem. Terwijl juist de High-Tech sector een belangrijke drijvende kracht is achter de economie.'

### Alternatieve financieringsbronnen

Het probleem is dat er naast de traditionele investeerders weinig andere investeerders in Nederland zijn die bereid zijn om in de High-Tech sector te investeren. De sleutel tot verhoogde investeringen in innovatie in de High-Tech sector zou de overheid kunnen zijn, door middel van subsidies. Echter zijn ook de investeringsfondsen van de overheid vaak niet toegespitst op de snelheid waarmee de High-Tech sector werkt. Toemen: 'De beoogde innovatiemogelijkheden zijn vaak vakspecifiek en staan ver af van de consument. Ook voor de overheid, op alle niveaus, is dit lastig in het kader van subsidiëring. Naast het feit dat snelheid vaak ontbeert, is ook de bereidheid om risico aan te gaan niet groot genoeg. Sector specifieke fondsen, die wel beschikken over de kennis om de waarde van innovatie in de High-Tech sector in te schatten, bieden uitkomst. Deze komen vooralsnog slechts in zeer beperkte mate voor.'

**Euler Hermes** is wereldmarktleider op het gebied van kredietverzekeringen en een van de leiders op het gebied van (bank)garanties en incasso. Met ruim 100 jaar ervaring en 6000 medewerkers in meer dan 50 landen biedt Euler Hermes een uitgebreide dienstverlening aan B-to-B klanten in zowel klein-, midden- en grootbedrijf als multinationals, die hun debiteuren willen verzekeren. De groep heeft in **2014 een omzet van €2.5 miljard geboekt.**

Euler Hermes heeft een credit intelligence netwerk ontwikkeld om de financiële stabiliteit van meer dan 40 miljoen bedrijven te analyseren. De groep heeft in 2014 in totaal **€60 miljard** transacties beschermd.

Euler Hermes, dochtermaatschappij van Allianz, is genoteerd aan NYSE Euronext Parijs. Euler Hermes heeft een **AA- rating** van Standard & Poor's en Dagong Europe.

Meer informatie: [www.eulerhermes.nl](http://www.eulerhermes.nl), [www.economischetrends.nl](http://www.economischetrends.nl) of twitter [@EulerHermesNL](https://twitter.com/EulerHermesNL)

**Contact:**

Euler Hermes Nederland  
Sabine Weppner  
tel. +31 (0)73 688 96 65  
[sabine.weppner@eulerhermes.com](mailto:sabine.weppner@eulerhermes.com)

Cautionary note regarding forward-looking statements: The statements contained herein may include statements of future expectations and other forward-looking statements that are based on management's current views and assumptions and involve known and unknown risks and uncertainties that could cause actual results, performance or events to differ materially from those expressed or implied in such statements. In addition to statements which are forward-looking by reason of context, the words "may", "will", "should", "expects", "plans", "intends", "anticipates", "believes", "estimates", "predicts", "potential", or "continue" and similar expressions identify forward-looking statements. Actual results, performance or events may differ materially from those in such statements due to, without limitation, (i) general economic conditions, including in particular economic conditions in the Euler Hermes Group's core business and core markets, (ii) performance of financial markets, including emerging markets, and including market volatility, liquidity and credit events (iii) the frequency and severity of insured loss events, including from natural catastrophes and including the development of loss expenses, (iv) persistency levels, (v) the extent of credit defaults, (vi) interest rate levels, (vii) currency exchange rates including the Euro/U.S. Dollar exchange rate, (viii) changing levels of competition, (ix) changes in laws and regulations, including monetary convergence and the European Monetary Union, (x) changes in the policies of central banks and/or foreign governments, (xi) the impact of acquisitions, including related integration issues, (xii) reorganization measures, and (xiii) general competitive factors, in each case on a local, regional, national and/or global basis. Many of these factors may be more likely to occur, or more pronounced, as a result of terrorist activities and their consequences.

The company assumes no obligation to update any forward-looking statement.

---