

## Vacature Telesales Medewerker Direct Sales M/V (1 FTE)

**In deze functie ben je bezig met het bevorderen en genereren van kwalitatieve leads met als doel om nieuwe polissen te sluiten en om Credit Management adviesdiensten en aanverwante producten en diensten te verkopen.**

### Taken en verantwoordelijkheden

- Het telefonisch opvolgen van de Telesales offertes voor kredietverzekering en Third Party Collection;
- Het opvolgen van leads of het direct verkopen van de Euler Hermes kredietverzekeringsproducten (omzetpolissen, betalingsgarantie en transactieservice) en Third Party Collection;
- Het leggen en onderhouden van contacten met prospects met als doel om afspraken en leads te genereren voor direct sales en de tied agent T4S;
- Het opbouwen en onderhouden van een kwalitatief hoogwaardige prospectdatabase, door het verwerken van gegevens over organisatie (in- en externe bronnen) en response/non response uit mailings en nabelacties;
- Het mede initiëren, ontwikkelen en ondersteunen van direct marketing campagnes om de effectiviteit van het leadgeneratie traject (verder) te verbeteren.

### Profiel van de geschikte kandidaat

- Minimaal een MBO(+)/HBO werk- en denkniveau;
- Kennis van en affiniteit met financiële dienstverlening, bij voorkeur credit management, het product kredietverzekering en aanverwante producten en diensten is een absolute pré;
- Minimaal 2-3 jaar ervaring met telefonische verkoop en/of lead generatie in de financiële dienstverlening;
- Ambitie om bij bewezen succes door te willen groeien naar een Direct Sales rol.

### Persoonskenmerken

- **R**esultaatgericht;
- **O**ndernemend;
- **C**ommunicatief;
- **S**amenwerkend;
- Sterke commerciële- en communicatieve vaardigheden;
- Telefonische overtuigingskracht;
- Doorzettingsvermogen.

Herken je je in het profiel en heb je ambitie om door te groeien naar een Direct Sales functie? Stuur dan je sollicitatie naar: [personeelszaken@eulerhermes.com](mailto:personeelszaken@eulerhermes.com).